



◆主な業務内容

○戦略立案および実行支援

会社の方向性を決める戦略を考え、実行をサポートします

○新規事業開発および企画の立案

新しい事業やアイデアを形にして、会社をさらに成長させます

○既存事業の成長戦略および業績改善支援

既存の事業をもっと成長させるための戦略を考え、パフォーマンス向上をサポートします

○プレゼン資料作成およびクロスファンクショナルチームとの連携

わかりやすくプレゼン資料を作り、他の部門と一緒に取り組みます。



◆応募要件

- ・経営企画、戦略立案、またはコンサルティング業務の経験・興味がある方
- ・社内ベンチャーの空気感で、新会社を成長させていきたい方
- ・新しい事業や企画を考えたり、チームと協力して業務を進めた経験がある方

《歓迎》

- ・未経験者歓迎
- ・ExcelやPowerPointを使いこなせる方
- ・英語や韓国語、その他言語でのコミュニケーションが得意な方
- ・チームで協力して成果を出すことが好きな方
- ・新しい技術に興味があり、挑戦する気持ちがある方
- ・学び続ける意欲のある方



※当社や業務にご興味のある方、まずお話ししてみませんか？

contact@sbieverspin.co.jpまでご連絡・ご応募下さい。

●営業部



◆主な業務内容

○新規顧客の開拓

新しい顧客や取引先を見つけて、ビジネスチャンスを広げていきます

○既存顧客との関係構築および維持

既存顧客との信頼関係を深め、長期的にお付き合いを続けてもらえるようサポートします。

○営業戦略の立案および市場調査・競合分析

営業戦略を考え、市場の動きや競合の状況を調べて、戦略に活かします。



◆応募要件

- ・顧客との信頼関係を築くことが得意な方
- ・新規開拓に積極的に取り組める方
- ・営業や販売の実務経験がある方
(業界問わず)

《歓迎》

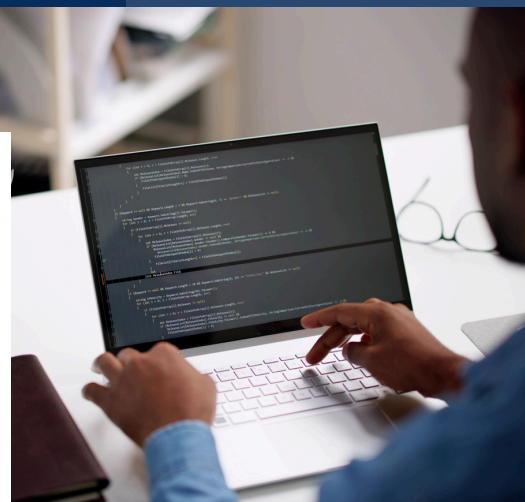
- ・未経験者歓迎
- ・ExcelやPowerPointを使いこなせる方
- ・英語や韓国語、その他言語でのコミュニケーションが得意な方
- ・チームで協力して成果を出すことが好きな方
- ・新しい技術に興味があり、挑戦する気持ちがある方
- ・学び続ける意欲のある方



※当社や業務にご興味のある方、まずお話ししてみませんか？

contact@sbieverspin.co.jpまでご連絡・ご応募下さい。

●技術部



◆主な業務内容

○モバイルアプリの開発・運用

新しい顧客や取引先を見つけて、ビジネスチャンスを広げていきます。

○アプリのストアリリースと管理

Play ConsoleやApp Store Connectを利用してアプリをリリースし、機能やメニューの管理を行います。

○技術の最新情報をキャッチアップ

AndroidやiOS、Play/App Storeの技術動向やポリシーの変化に注目し開発に活かします。

○コードのレビュー・改善

Swift、Objective C、Kotlin、Java、またはC/C++で書かれたコードを理解し、修正や改善を行います。

○技術的な問題解決サポート

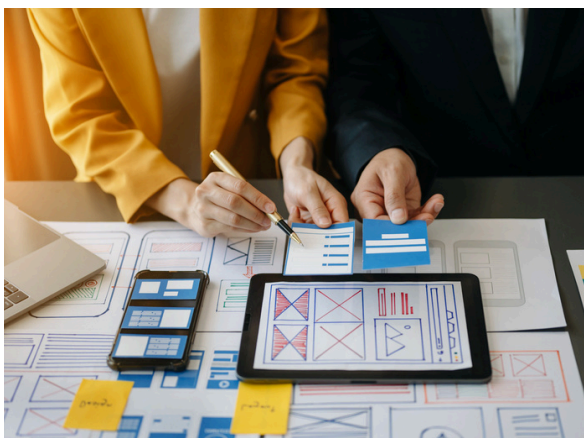
顧客からの技術的な質問や問題に柔軟に対応し、解決策を提供します。

◆応募要件

- ・ Android/iOSアプリの開発経験（1年以上）のある方
- ・ アプリのストアリリース経験と技術動向への関心のある方
- ・ プログラミングおよびコード理解スキルのある方

《歓迎》

- ・ 未経験者歓迎
- ・ ExcelやPowerPointを使いこなせる方
- ・ 英語や韓国語、その他言語でのコミュニケーションが得意な方
- ・ チームで協力して成果を出すことが好きな方
- ・ 新しい技術に興味があり、挑戦する気持ちがある方
- ・ 学び続ける意欲のある方



※当社や業務にご興味のある方、まずお話ししてみませんか？

contact@sbieverspin.co.jpまでご連絡・ご応募下さい。